



TecAlliance



# Data Manager

Professionelle Lösungen  
für Datenmanagement.

# Input: Ihre Daten. Output: Zahlreiche Vorteile.

Wie Sie als Datenlieferant profitieren.

Als Teilehersteller und Händler im Independent Automotive Aftermarket sehen Sie sich immer wieder mit einer zentralen Fragestellung konfrontiert: Wie versorge ich den Markt bestmöglich mit meinen Produkten?

Um potentielle Kunden in tatsächliche Abnehmer zu verwandeln, müssen Sie diesen zunächst Ihr aktuelles Portfolio zugänglich machen. Der wichtigste Schritt: Werden Sie TecDoc-Datenlieferant. Im TecDoc Catalogue, dem weltweit größten Ersatzteilkatalog mit mehr als 700 Produktmarken und 6,6 Millionen Artikeldaten in 48 Produktgruppen, sind Sie direkt beim Kunden.

Als Datenlieferant profitieren Sie von zahlreichen Vorteilen: Der Data Manager ermöglicht Ihnen die Erschließung neuer Märkte sowie die Optimierung Ihrer Sichtbarkeit, was im Endeffekt zur

Steigerung Ihrer Umsätze beitragen kann. Zudem erfüllen Sie die Anforderungen Ihrer Kunden hinsichtlich Datenformat und -pflege. Wir bieten Ihnen verschiedene Lösungen zum professionellen Datenmanagement, damit Sie Ihre Artikeldaten in hoher Qualität einfach und bequem bereitstellen können.

Weitere starke Argumente, Ihre Daten regelmäßig an die TecAlliance zu übermitteln, liegen auf der Hand: Sie optimieren Ihre Prozesse durch die gleichzeitige Aktualisierung Ihrer Daten an allen Points of Sale. Durch die ständige und zentrale Verfügbarkeit Ihrer Produktinformationen reduzieren Sie die Kosten für Kommunikation, Werbung und Marketing. Zudem stellen Sie sich international auf, denn wir übersetzen Ihre Daten/Inhalte in 35 Sprachen.

## Wie werde ich Datenlieferant?

Voraussetzungen und Vorgehen.

Datenlieferant werden ist einfach. Sofern Ihr Unternehmen als Lieferant von Ersatzteilen und Equipment an den Aftermarket über eine Zertifizierung der Produktionsstätte verfügt, steht Ihrer Aufnahme als Datenlieferant nichts mehr im Wege.

Sie können eine Marke für den TecDoc Catalogue anmelden, wenn Sie Eigentümer dieser Marke sind oder vom Eigentümer der Marke entsprechende Ver-

triebsrechte übertragen bekommen haben, die Sie zur eigenständigen Pflege und Abgabe der Daten unter dem entsprechenden Markennamen berechtigen.

Anhand des gewählten Vertrages können Sie entscheiden, für welche Regionen Ihre Produkte im Katalog sichtbar sein sollen. Nach Unterzeichnung des Vertrages stehen wir Ihnen auf dem Weg zur ersten Datenlieferung mit Rat und Tat zur Seite.





# Starthilfe und neuer Schwung.

Unser Full Service Angebot für Sie: Data Onboarding und Data Update Service.

Data Onboarding ist unser besonderer Service für Sie als neuen Datenlieferanten zur Transformation Ihrer individuellen Daten in das TecDoc-Datenformat. Dabei übernehmen wir die vollständige Standardisierung Ihrer Daten, d.h. die Verknüpfung mit unseren standardisierten Produktbezeichnungen (generische Artikel), Attributen und Fahrzeugdaten sowie die Überführung in das TecDoc-Datenformat. Hierbei konzentrieren wir uns in besonderer Weise auf eine optimale Produktkommunikation, damit Ihre Produkte professionell für Ihre Kunden präsentiert werden.

Bei Nutzung unserer Data Services benötigen Sie weder Hard- noch Software, sparen intern Zeit und Aufwand für die Aufbereitung der Daten und können sicher darauf vertrauen, dass Ihre Daten immer die Kriterien zur Erlangung des Qualitäts-Gütesiegels „TecAlliance Certified Data Supplier“ erfüllen.

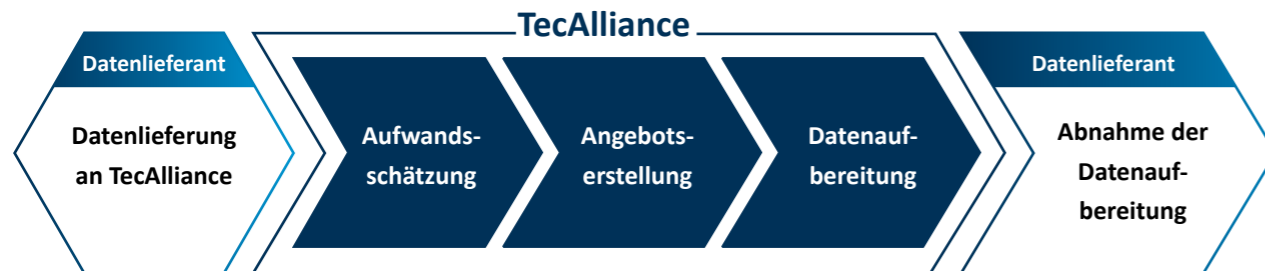
Gerne übernehmen wir nach der initialen Veröffentlichung Ihrer Artikeldaten auch das weitere kontinuierliche Update Management. Indem Ihre Produkte stets in hoher Qualität und Aktualität Ihren Kunden weltweit zur Verfügung stehen, unterstützen wir Sie aktiv bei der Steigerung Ihrer Absatzzahlen.

Sowohl für das Data Onboarding als auch für das Data Update übermitteln Sie uns Ihre Daten in dem von Ihnen genutzten Format. Auf dieser Basis ermitteln wir den erforderlichen Service-Umfang und erstellen für Sie ein individuelles Angebot mit detaillierter Leistungsbeschreibung und planbaren Festpreisen.

**Sprechen Sie uns einfach an, wir stehen Ihnen jederzeit gerne mit Rat und Tat zur Seite!**

## Datenlieferung und -aufbereitung.

Der Prozess auf einen Blick.

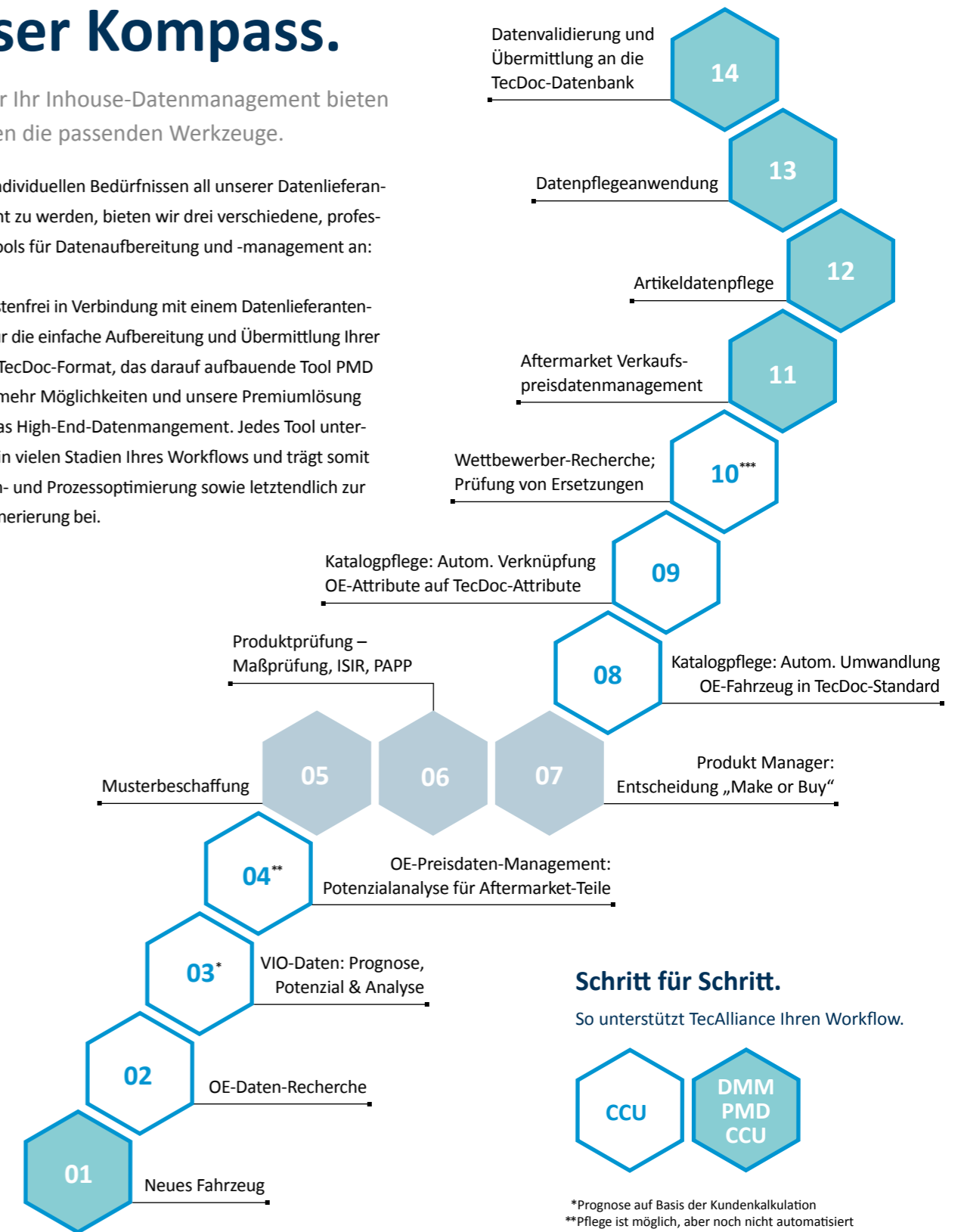


# Ihr Workflow ist unser Kompass.

Auch für Ihr Inhouse-Datenmanagement bieten wir Ihnen die passenden Werkzeuge.

Um den individuellen Bedürfnissen all unserer Datenlieferanten gerecht zu werden, bieten wir drei verschiedene, professionelle Tools für Datenaufbereitung und -management an:

DMM (kostenfrei in Verbindung mit einem Datenlieferantenvertrag) für die einfache Aufbereitung und Übermittlung Ihrer Daten im TecDoc-Format, das darauf aufbauende Tool PMD mit noch mehr Möglichkeiten und unsere Premiumlösung CCU für das High-End-Datenmanagement. Jedes Tool unterstützt Sie in vielen Stadien Ihres Workflows und trägt somit zur Kosten- und Prozessoptimierung sowie letztendlich zur Umsatzgenerierung bei.



## Schritt für Schritt.

So unterstützt TecAlliance Ihren Workflow.



\*Prognose auf Basis der Kundenkalkulation  
 \*\*Pflege ist möglich, aber noch nicht automatisiert  
 \*\*\*CCU (OE-Ersetzungen), PMA (Querverweis)



## DMM

### Die Grundausstattung für unsere Datenlieferanten.

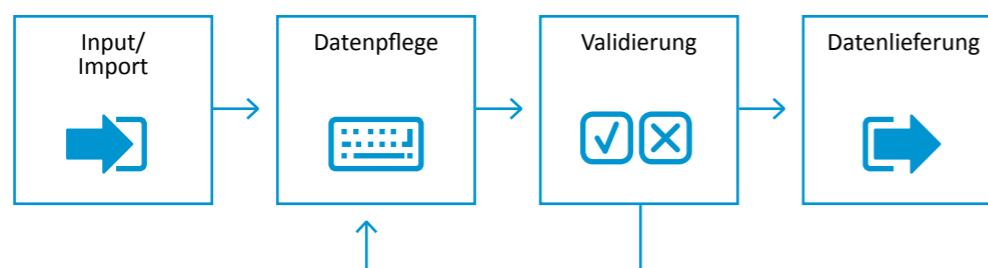
Mit Ihrem Datenlieferantenvertrag erhalten Sie das DMM zur Aufbereitung und Pflege Ihrer Produktdaten im TecDoc-Format. Das System unterstützt Sie mit der integrierten Prüfung Ihrer Produktdaten auf Konformität mit dem TecDoc-Standard. Nutzen Sie die voreingestellten Transportwege für eine einfache Datenabgabe.

Integrierte Prüfberichte geben Ihnen Rückmeldung zum Status der Datenprüfung und

lassen direkte Sprünge in die Datenpflege zu. Mit dem DMM bleiben Sie immer auf dem neuesten Stand und können jederzeit die aktuellen Referenzdaten importieren. Für die Nutzung des DMM benötigen Sie nach der Installation eine Anbindung an eine neue oder eine bestehende Oracle-Datenbank, wodurch zusätzliche Lizenzkosten entstehen. Wir begleiten Sie mit einem praxisorientierten Training bei der Installation. Danach können Sie direkt loslegen.

### Der Datenpflege-Prozess.

So funktioniert's.



## PMD

### Für gehobene Anforderungen.

Sie benötigen ein Tool, mit dem Sie unternehmensspezifische Funktionalitäten in die Datenpflege-Software integrieren können? Mit der PMD profitieren Sie dank mehrerer Optionen von der optimalen Integration in Ihre IT-Umgebung. Dabei ist durch die lokale Installation in Kombination mit Ihren eigenen Datenschutzmaßnahmen höchste Sicherheit für Ihre Produktdaten gewährleistet. Steigern Sie Ihre Effizienz durch die zentrale Administration von mehreren Marken mit nur einem System und passen Sie den Funktionsumfang nach Ihren Bedürfnissen an. Darüber hinaus

steht Ihnen die Erweiterungsmöglichkeit um eigene Referenzdaten zur Verfügung. So können Sie auch Verknüpfungsziele jenseits des TecDoc-Datenstamms abdecken (TecDoc Plus). Das Data Channel Management erlaubt die Unterteilung von Artikeln zur internen und externen Verwendung. Wie auch das DMM bietet die PMD ein individuell konfigurierbares Rollen- und Rechteschema und ermöglicht so die einfache Verwaltung der eigenen Nutzerprofile.

### Ihre Vorteile im Überblick:

- Lokal gehostete Software-Lösung für effizientes Datenmanagement
  - Erfassung und Pflege von Produktdaten in eigener IT-Umgebung nach dem TecDoc-Standard
  - Integrierte Datenabgabe an die TecDoc-Catalogue-Datenbank
  - Als Einzelplatz- oder Multi-User-Anwendung einsetzbar
- Individualisierung:**
- Einbindung von selbstdefinierten Funktionsmodulen (COP = Customer Option Pack)
  - ERP-Integration oder Anbindung weiterer Datenquellen möglich
  - TecDoc Plus
  - Verwaltung von Wettbewerbermarken

# CCU

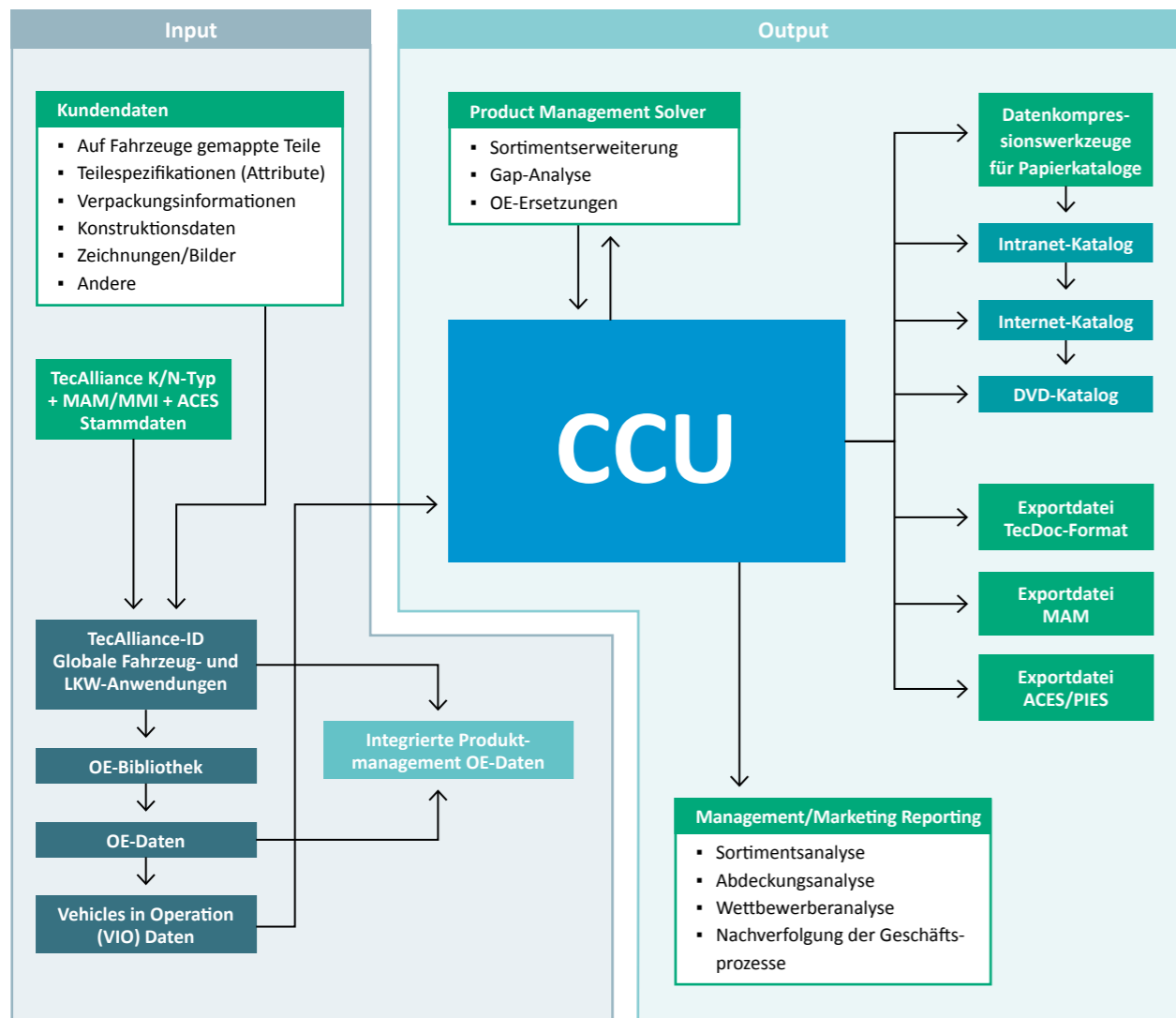
Die Premiümlösung für höchste Anforderungen.

Die leistungsstarke Lösung CCU bietet Ihnen die komfortable Integration von Teileinformationen der Fahrzeughersteller (OE) und Fahrzeugbestandsdaten (VIO).

Zudem ermöglicht es die zusätzliche Pflege anderer Formate wie MAM oder ACES/PIES. Somit stehen Ihnen alle relevanten Daten für Ihre Katalogisierungsaktivitäten in einer performanten Lösung zur Verfügung.

## Das CCU im Überblick.

Von der Datenlieferung bis zum vielseitig nutzbaren Output.



## Ihre Vorteile im Überblick:

- Vollumfänglich integrierte VIO- und OE-Daten
- Verlässlicher Abgleich Ihrer Daten mit OE-Daten
- 100%ige Treffsicherheit bei der OE-Datenrecherche
- Verschiedene Reportfunktionen zur Portfolio-Analyse
- Diverse Datenexport-Formate möglich
- Zentrale Administration mit Multi-User-Anwendung
- Direkte Datenabgabe an die TecDoc-Datenbank durch integriertes Datenvalidierungs- und Datenabgabe-Tool

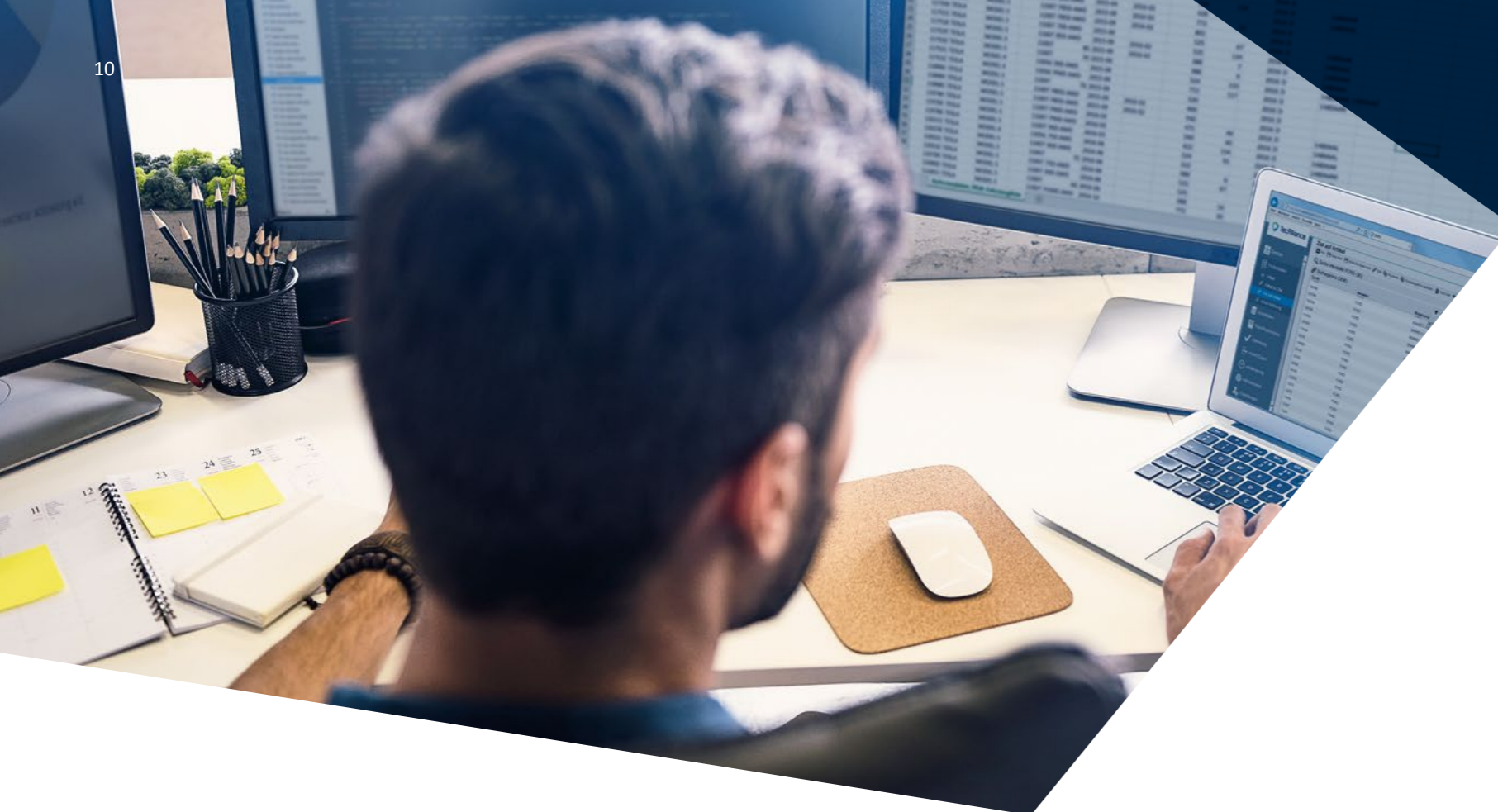
Analysieren Sie zudem Ihr Produktportfolio und machen Sie etwaige Lücken ausfindig, um eine noch bessere Marktabdeckung zu erreichen. Darüber hinaus können Sie Ihr Absatzpotential auch auf Teile-Ebene identifizieren, anstatt nur auf Basis der VIO-Nummern pro Fahrzeug. Viele Konfigurationsoptionen nach individuellen Anforderungen vereinfachen Ihnen Ihre Arbeit und sorgen für noch mehr Effizienz und Effektivität in Ihren Abläufen.

## Die Tools im Vergleich.

Was ist enthalten?

	DMM	PMD	CCU
Gebührenfrei (im Rahmen des Datenlieferantenvertrages)	✓	-	-
Lokale Installation	✓	✓	✓*
Import TecDoc-Format (TAF 2.4)	✓	✓	-
Export TecDoc-Format (TAF 2.4)	✓	✓	✓
Export MAM	-	-	✓
Export ACES/PIES	-	-	✓
Angepasst für Ersatzteihändler	✓	✓	-
Pflege mehrerer Marken	✓	✓	✓**
Mehrsprachige Oberfläche	✓	✓	-
Integrierte OE-Daten	-	-	✓
Detaillierte Fahrzeugattribute	-	-	✓
VIO-Daten	✓	✓	✓***
VIO-Daten auf Artekelebene	-	-	✓
ERP-Anbindung	-	✓	✓
Internes Produktmanagement	-	-	✓
Datenvalidierung	✓	✓	✓
Datenlieferung an TecAlliance	✓	✓	✓

\* MS Windows Anwendung | \*\*via Crossing | \*\*\*in Datenbank integriert



## Rundum reibungslos.

Weil Service zum Produkt einfach dazugehört.

Worauf Sie sich verlassen können: Wir stehen Ihnen stets beratend und unterstützend zur Seite, ganz gleich, ob Sie vor, während oder nach der Implementierung unserer Lösungen für Ihr Datenmanagement unsere Hilfe benötigen.

Neben dem Data Onboarding für neue und dem Data Update Service für bestehende Datenlieferanten halten wir auf Wunsch und nach Bedarf diverse Consulting-Angebote bereit: mit individuellen Trainings, Produktschulungen und Workshops sind wir für Sie da.

Für weitergehende Markt- und Potenzialanalysen bieten wir zudem mit unserer Lösung Analytics Manager standardisierte Analysen und Reportings an. Mit unserem Data Consulting unterstützen wir Sie individuell dabei, Daten und Informationen gewinnbringend zu analysieren und für Sie passende Strategien zu entwickeln.

## Mehr als 20 Jahre Erfahrung

### Über TecAlliance.

Wir sind der starke Partner an Ihrer Seite.

Um erstklassige Arbeit zu leisten und überzeugende Ergebnisse zu liefern, müssen Sie sich vollständig auf Ihre Partner verlassen können. Gut zu wissen, dass Sie mit TecAlliance solch einen verlässlichen, kompetenten und erfahrenen Partner an Ihrer Seite haben.


**Wir sind seit über 20 Jahren erfolgreich im Independent Automotive Aftermarket aktiv und setzen mit unseren Branchenlösungen Standards.**

Somit sind wir heute global einer der führenden Anbieter für Daten- und Prozessmanagement in der Branche. Mit 35 Gesellschaftern und mehr als 550 Mitarbeitern sind wir in mehr als 140 Ländern aktiv.

Bei der Datenerfassung stehen Ihnen über 110.000 Fahrzeugtypen sowie bis zu 48 Baugruppen für die Zuordnung Ihrer Produkte zur Verfügung. Mit der möglichen Integration von 1 Million OE-Referenzdaten sowie über 1 Milliarde Fahrzeugen in der VIO-Datenbank finden Sie kein umfassenderes Angebot in diesem Segment.


Alle TecAlliance-Daten stehen Ihnen mit unseren Lösungen zur Verfügung – oder Sie stellen sich genau die Daten für Ihre individuellen Anwendungen zusammen, die Sie benötigen.

**Jetzt Kontakt aufnehmen – unsere Experten beraten Sie gerne!**

Mehr als  
 **110.000**  
 Fahrzeugtypen

 **48**  
 Baugruppen

**OE 1 Mio.**  
 OE-Referenzdaten

Mehr als  
 **1 Mrd.**  
 Fahrzeuge in VIO-Datenbank





Mehr Informationen:

[www.tecalliance.net/de/data-manager](http://www.tecalliance.net/de/data-manager)

TecAlliance GmbH  
Steinheilstraße 10  
85737 Ismaning  
Deutschland

Kontakt:  
+49 221 6600 0  
[sales@tecalliance.net](mailto:sales@tecalliance.net)  
[www.tecalliance.net](http://www.tecalliance.net)

 **TecAlliance**  
Driving the Digital Aftermarket