



TecAlliance

TecAlliance

Driving the Digital
Aftermarket.

Nuestra empresa al
servicio de su éxito.



Evolución apasionante del mercado.

Con el punto de mira puesto en el futuro.

El cambio es un principio fundamental de nuestro tiempo: cuestiona lo consolidado, pero también abre nuevas perspectivas de futuro e inspira a nuevas formas de actuar.

La electromovilidad ha llegado a nuestras ciudades y la conducción autónoma se está ganando nuestra confianza. El coche se está convirtiendo en un dispositivo móvil, todo el mundo habla del internet de las cosas y todo está interconectado. La conectividad en torno al coche es hoy en día un valor en sí mismo. La importancia económica y política de Asia va en aumento, lo cual es especialmente válido para nuestro mercado.

La digitalización, los nuevos conceptos de movilidad y la globalización han dejado de ser mega tendencias puramente teóricas para convertirse en el centro de nuestros pensamientos y actuaciones.

Todos formamos parte de este rápido desarrollo que se está acelerando y nos plantea nuevos retos y también muchas oportunidades. Debemos hacer frente a dichos retos con confianza y aprovechar las oportunidades que surgen de la transformación y el cambio.

Trabajando juntos, garantiremos el éxito.

Innovación mediante interacción.

Todos a una.

La transformación digital hace tiempo que forma parte de nuestra creación de valor añadido: desde la fabricación de componentes inteligentes a la automatización de toda la cadena de suministro, lo que afecta particularmente a la distribución de recambios, pasando por los nuevos procesos inteligentes de diagnóstico digital en los talleres. Estos innovadores conceptos de movilidad sitúan la gestión de flotas modulares en el foco de los modelos de operador. La seguridad informática y la protección de datos son cada vez más importantes.

Al mismo tiempo, el mercado posventa del automóvil se encuentra en una fase de consolidación que

afecta por igual a la industria, la distribución, los talleres y las empresas de gestión de flotas y leasing.

Tanto las multinacionales como las PYMES tienen que adaptarse a la evolución actual del mercado y orientar sus organizaciones y modelos de negocio hacia el futuro digital. Las oportunidades actuales y futuras se encuentran en ecosistemas flexibles y digitalmente interconectados.

El lema es “integrarse para crecer juntos”.

Driving the Digital Aftermarket.

Su éxito es nuestro motor.

Desde hace más de 20 años marcamos estándares a nivel mundial en el mercado posventa del automóvil: como innovador y proveedor digital de soluciones expertas y líderes somos conscientes de la gran responsabilidad para el éxito de nuestros clientes y del mercado. Nos caracterizamos por un profundo conocimiento del sector y nuestra exigencia de máxima calidad y seguridad, basados en tecnologías de futuro.

Le acompañamos y ayudamos en la transformación digital con soluciones basadas en datos y amplios servicios de asesoramiento para unos procesos comerciales eficaces y eficientes. Junto con usted desarrollamos soluciones prácticas y digitales y servicios innovadores, basándonos en sus deseos y necesidades que le facilitarán su día a día. Nuestros expertos están a su servicio, tanto digitalmente como en persona.

Más de **20 años**
de **experiencia** en el
mercado independiente de
recambios del automóvil



«Para el éxito en el mercado posventa del automóvil del futuro resultará decisivo colocar al conductor en el centro de nuestra actuación, ofreciendo productos y servicios en redes digitales.»

Jürgen Buchert, CEO de TecAlliance

Visiones del mañana.

Contribuimos a diseñar la transformación digital.

Los datos son la moneda del futuro. Sobre esta base surgen nuevos modelos de negocio. El nuestro se centra en la investigación, preparación y estandarización de datos, así como el desarrollo innovador de soluciones y aplicaciones para digitalizar procesos de negocio. Contamos con la competencia, el saber hacer y las herramientas para desarrollar la visión y caminar hacia este futuro junto a nuestros clientes y socios en el mercado posventa del automóvil.

De este modo surgen opciones totalmente nuevas para digitalizar modelos de negocio existentes, mejorar la cartera propia y entrar en nuevos segmentos de clientes. Para ello ofrecemos un asesoramiento competente y el acompañamiento junto con Caruso.

¿Cuándo podemos hablar con usted de su negocio del futuro?

Es por ello que hemos creado el mercado de datos digital del futuro, Caruso, y hoy formamos parte de esta plataforma independiente y neutral. En torno a Caruso están surgiendo múltiples ecosistemas que cambian profundamente el mercado posventa del automóvil.

CARUSO
dataplace

www.caruso-dataplace.com

Cerca de nuestros clientes, en todo el mundo.

Nuestra red global para una proximidad regional.

Con más de 550 empleados de 26 países en 19 centros, estamos diseñando el mercado posventa independiente del automóvil junto a nuestros clientes, socios, accionistas y cooperaciones científicas pioneras. Estamos centrados en la interconexión en red de todos los participantes. El intercambio común a nivel mundial nos permite diseñar las mejores estrategias, soluciones y productos para nuestros clientes y socios.

La proximidad regional hacia nuestros clientes, la cooperación activa y el diálogo abierto son los pilares de nuestra alianza estratégica.

Juntos ganamos y nos beneficiamos de la interacción de una red global única.

Para nosotros, la disponibilidad global es de especial importancia y lo conseguimos estando cerca de nuestros clientes y hablando en su idioma: muchos de nuestros productos, soluciones y servicios están actualmente disponibles en 35 idiomas y se usan en más de 140 países de 6 continentes.

¿Cuándo aprovechará usted las ventajas de nuestra comunidad internacional?

Presencia global.

Allí donde nos necesite.



6 continentes
19 centros
140 países

más de **550** empleados en todo el mundo

hasta **35** idiomas

Transparencia TecAlliance.

Los datos son nuestra pasión.

Recogemos y vinculamos datos de recambios e información técnica de mantenimiento y reparación de la industria con datos de mercado y vehículos. Todo ello basándonos en información de los fabricantes de equipos originales. Hemos consolidado en el sector internacional el estándar TecDoc para un registro estandarizado de datos y somos compatibles a nivel mundial a través del vínculo con otros formatos como ACES/PIES y MAM.

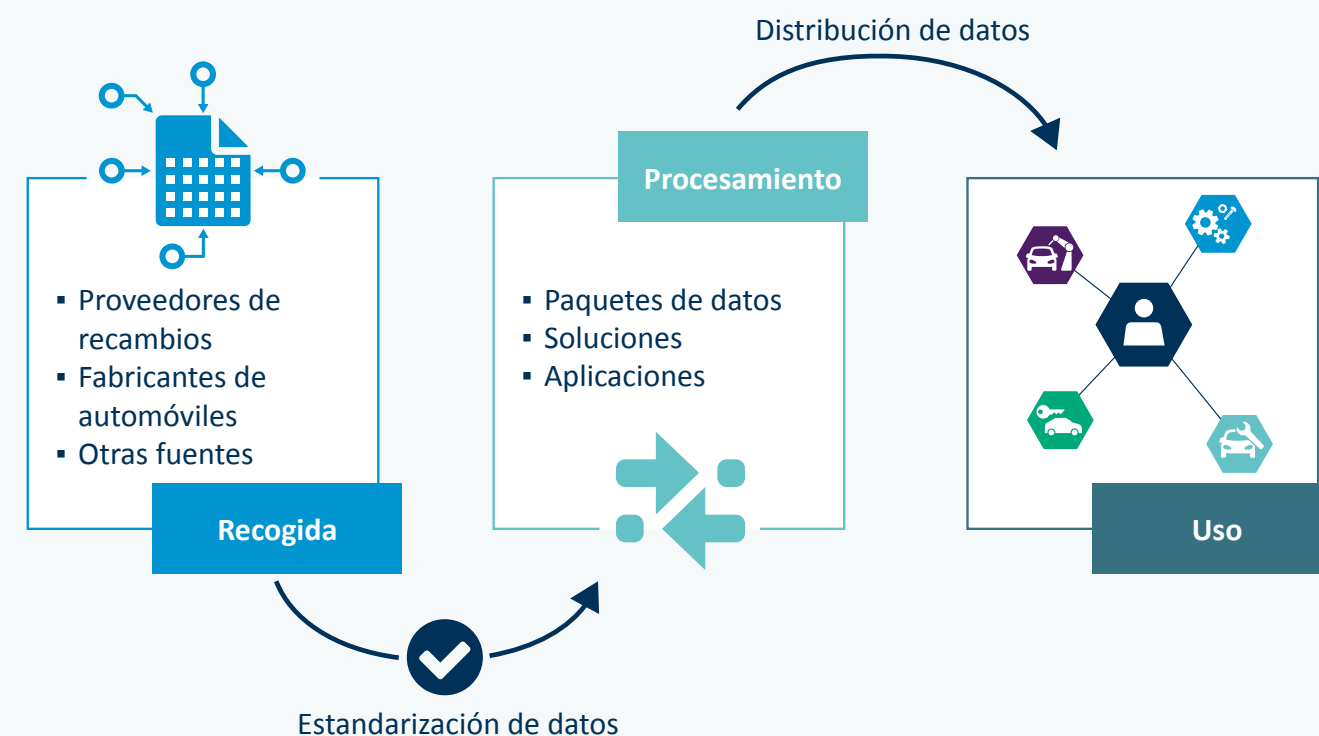
Nuestros expertos elaboran los datos “desde la práctica para la práctica” con alta calidad, precisión y actualidad. Para una identificación sencilla, rápida y precisa de recambios y vehículos y un procesamiento competente de reparaciones y servicios. Para unos clientes satisfechos en la industria, la distribución, los talleres y la gestión de flotas.

De este modo se ha ido conformando la base de datos de recambios de vehículos más grande del mundo. Esto nos permite desarrollar aplicaciones que nuestros clientes pueden usar para optimizar sus procesos comerciales. También es un elemento importante para analizar mercados, potenciales y carteras para desarrollar estrategias de negocio. Con un asesoramiento individual y personalizado a demanda de nuestros clientes.

La automatización y la digitalización apoyan nuestras soluciones de proceso en toda la cadena de suministro, desde el pedido hasta la facturación. El enfoque se centra en la precisión, la rapidez y la calidad optimizando costes.

6,6 millones de datos de artículos
 más de **700** marcas
4,4 millones de imágenes

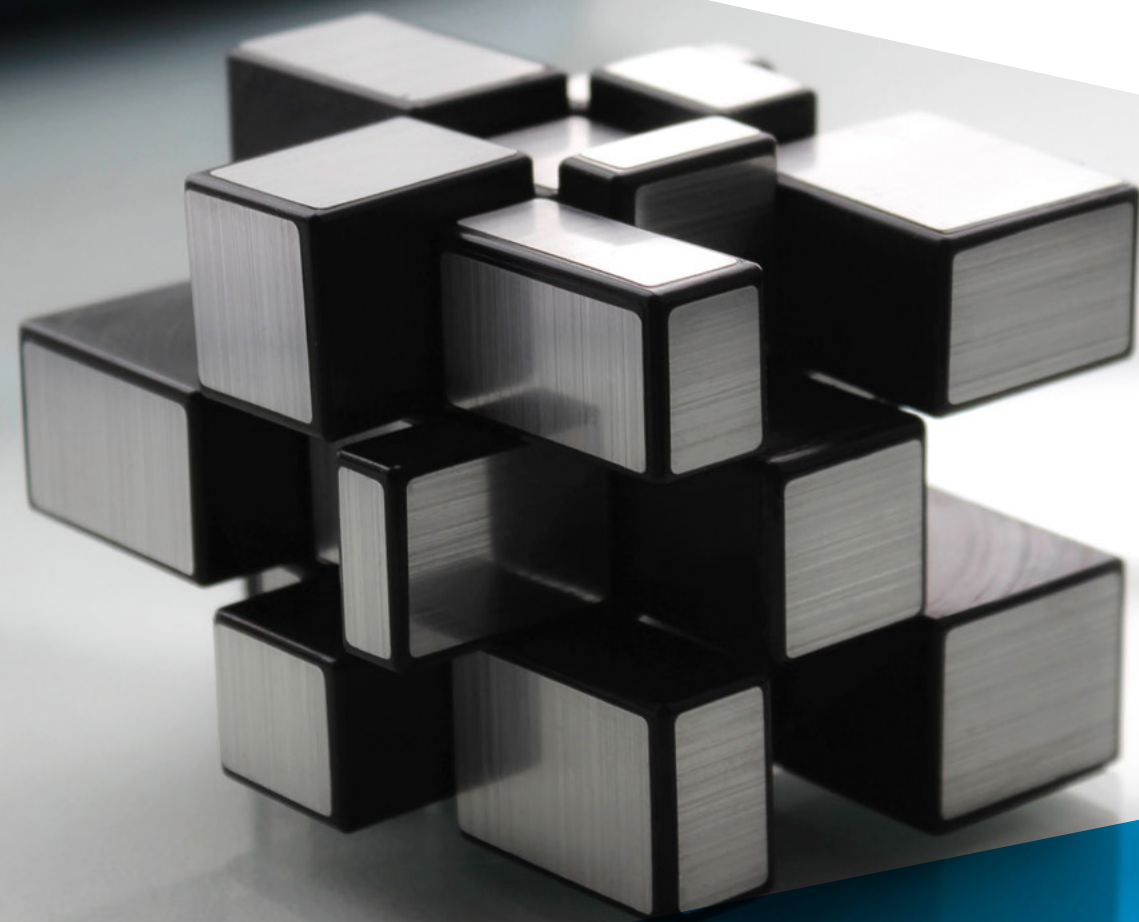
Unsere Daten für den Digital Aftermarket.



Un amplio repertorio.

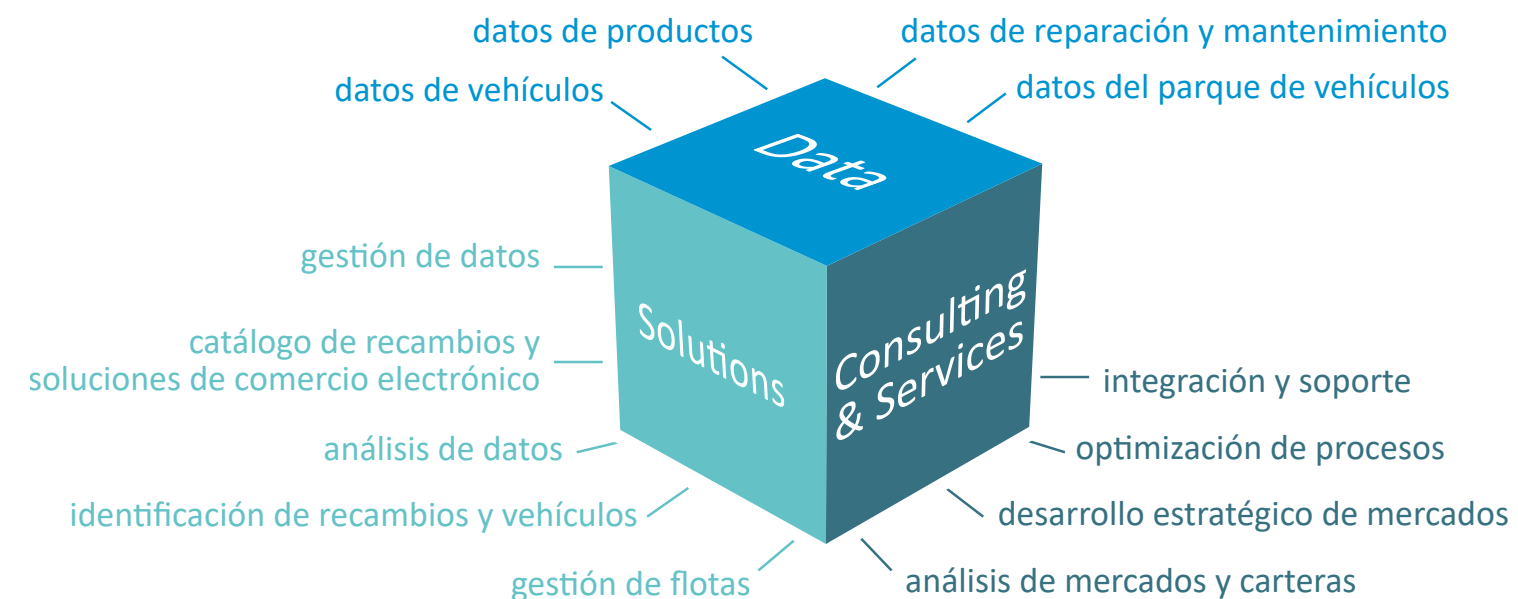
Soluciones y servicios basados en datos.

Con nuestra base de datos completa, las soluciones basadas en la misma y nuestros servicios de asesoramiento e implementación, ofrecemos a nuestros socios y clientes una potente cartera.



La cartera de TecAlliance de un vistazo.

Polifacética.



Data

La disponibilidad y el acceso a la información de vehículos y productos son la clave del éxito. Recogemos en todo el mundo los datos de vehículos y productos más actualizados, información exhaustiva de mantenimiento y reparación, datos regionales de parques de vehículos y estadísticas de mercado procedentes de fabricantes de vehículos y piezas, asociaciones, autoridades e instituciones.

Solutions

Para superar sus retos, le ofrecemos las soluciones correctas: gestión de datos y productos, análisis efectivos de datos, soluciones de catálogo para una identificación precisa de recambios y vehículos, además comercio electrónico eficaz. Nuestras aplicaciones sirven para un procesamiento eficiente de los pedidos y un funcionamiento rentable de las flotas de vehículos.

Consulting & Services

Análisis de mercados y carteras, desarrollo estratégico de mercados, optimizaciones de procesos e integración adecuada de nuestras soluciones en su infraestructura: con nuestra oferta de asesoramiento y servicios le ayudamos en función de sus necesidades individuales.

Una alianza sólida.

Con nosotros, los clientes también deciden.

Nuestros 35 accionistas son empresas líderes del sector internacional de piezas y distribución en el mercado posventa del automóvil. Como accionistas promueven a TecAlliance, mientras que como clientes aplican nuestras soluciones. Sus conocimientos fluyen continuamente en el desarrollo de nuestra cartera. Juntos trabajamos en proyectos innovadores para el futuro digital. Esto nos convierte en un potente socio en el que confiar.



Nuestros accionistas.



Superando juntos grandes retos.

Únase al equipo TecAlliance.

Lo que prometemos a nuestros clientes y socios se aplica particularmente a nuestros empleados. Juntos diseñaremos el futuro del mercado digital global posventa del automóvil.

Nuestros logros en equidad, humanidad y conciliación laboral se basan en estructuras organizativas dinámicas con equipos interdisciplinarios, flexibilidad de lugar y horarios de trabajo y una cultura abierta de feedback.

En nuestra empresa mediana internacional, apostamos por la responsabilidad y la creatividad personales de cada trabajador.

Ofrecemos una amplia gama de oportunidades de desarrollo personal en un entorno laboral marcado por la cooperación y la confianza.

Pensar, impulsar y diseñar funcionan mejor juntos.
Únase a nosotros.

**Enviar
solicitud**

www.tecalliance.net/en/career

Entorno laboral atractivo.

Ventajas para nuestros trabajadores.



Para más información, visite nuestra página web:
www.tecalliance.net o llámenos por teléfono.

TecAlliance GmbH
Steinheilstraße 10
85737 Ismaning
Alemania

Contacto:
+49 221 6600 0
sales@tecalliance.net
www.tecalliance.net



TecAlliance

Driving the Digital Aftermarket